

FORMATION

La valeur de mon travail, le prix de mes objets

A l'atelier, sur les marchés, en boutique... Vendre au « bon prix »

Durée : 1 jour

Date : 2015

Lieu : Aubagne (ou à redéfinir selon les inscrits)

Public :

Adhérents d'Activargile Provence ou Prometerre

Pré-requis : Atelier d'un an d'existence minimum

Les besoins

Mieux vivre de mon activité !

- Vous vous dites que votre travail n'est pas assez rémunérateur
- Vous souhaitez trouver une méthode pour calculer le prix de vos produits, et vous vous demandez comment articuler le prix de revient et le prix de vente aux clients.
- Vous avez besoin d'harmoniser les gammes de prix selon les gammes d'objets
- Vous savez que le prix est un élément essentiel qui permet au client de concrétiser son envie d'achat,
- La dynamique des marchés et de la saison estivale vous encourage dans cette démarche qui, en retour, vous donnera confiance pour changer.

Objectifs

Etre à l'aise avec ses prix !
Augmenter mon chiffre d'affaire !

- Faire un état des lieux précis des prix actuels, par gamme, par objet, par nature de clients et mettre en mots les réactions entendues de par ces clients et de par les non clients.
- Maîtriser l'articulation permanente entre ce que coûte la création/ production et les prix de vente affichés, au grand public mais aussi aux professionnels.
- Maîtriser une « technique simple » de calcul des coûts de production, pouvoir progressivement la généraliser à l'ensemble de votre production.
- Identifier et maîtriser les composantes du prix de vente (l'objet et sa valorisation dans son environnement, la réalité des différentes et nombreuses concurrences).
- Quel est le cheminement qui me permettra de passer du coût de revient aux prix de vente pour lequel je vais chercher à maîtriser l'impact psychologique sur le client

Les + de la formation

- Une formation pour provoquer et accompagner le changement, concret et durable, dans votre façon de conduire votre atelier.
- Une approche très pratique à partir de vos réalités
- Une préparation en amont avec un questionnaire et un entretien téléphonique.
- Une formation spécifique à votre métier, qui permet de mieux organiser vos démarches commerciales, à l'atelier, sur les marchés, en boutiques....
- Vous repartez avec des outils pratiques rapidement efficaces qui dynamisent votre organisation
- Un intervenant qui connaît bien les réalités de la filière, en prise directe avec ses évolutions.

Modalités pratiques

- Etre adhérent d'Activargile Provence ou Prometerre
- Tarif : 75€. Prise en charge financière par votre OPCA de tout ou partie de votre formation selon votre statut. Sinon contactez-nous.
- Pour vous inscrire, remplissez et envoyez le bulletin d'inscription à : Activargile Provence, 290 Traverse de la Vallée, 13400 Aubagne, ou par mail à contact@activargile-provence.fr

Pour tout renseignement, appelez Anne d'Isoard au 04.42.70.35.54

L'intervenant : André Ruffier

Activargile Provence | SPL Prometerre

290, Traverse de la Vallée - 13400 AUBAGNE | Tel : 33 (0)4 42 70 35 54

Activargile : SIRET : 50794807300022 | NAF : 9499Z | email : contact@activargile-provence.fr | www.activargile-provence.fr

SPL Prometerre : SIRET : 490 102 514 00026 | NAF : 9499Z | email : splprometerre@orange.fr